

فروشنده موفق

Successful seller

نویسنده: دکتر سحر سلیمان

Author: Dr. Sahar Salman



| | |
|---------------------|---|
| سرشناسه | سلمان، سحر، |
| عنوان و نام پدیدآور | فروشنده موفق (نکته‌های کلیدی در مدیریت فروش)/ نویسنده سحر سلمان. |
| مشخصات نشر | تهران: آفتاب گیتی، ۱۳۹۷. |
| مشخصات ظاهری | ۱۰۰۰ ص: ۱۷×۱۱ س.م. |
| بک | 978-622-6155-31-1: |
| وضعیت فهرست نویسی | فیبا |
| موضوع | فروشنده |
| موضوع | Selling: |
| موضوع | موفقیت در کسب و کار |
| موضوع | Success in business |
| رده بندی کنگره | ۱۳۹۷ ۴ف۸س/۵۴۳۸۲۰۲۴۴: |
| رده بندی دیویی | ۵۸۰۵: |
| شماره کتابشناسی ملی | ۵۲۴۶۰: |

Successful seller

فروشنده موفق

Author: Sahar Salman

Arrangement and Setting:

Publisher: Aftab giti

Printing time: 1397

Number: 1000 copies

Price: 18000 USD

ISBN: 1 - 31 - 6155 - 622 - 978

All rights reserved for the publisher

نویسنده: سحر سلمان

صفحه آرای و تنظیم: تیم سحر مدیران

طراح جلد: محمد اکبری

ناشر: آفتاب گیتی

نوبت چاپ: اول، ۱۳۹۷

شمارگان: ۱۰۰۰ نسخه

قیمت: ۱۸۰۰۰ تومان

شابک: ۹۷۸-۶۲۲-۶۱۵۵-۳۱-۱

کلیه حقوق برای نویسنده و ناشر محفوظ است.

ارتباط با مولف: ۰۹۱۲۹۲۴۴۲۸۲-۰۰ اینستاگرام: @drsaharsalman

کلید موفقیت در فروش

برای اینکه در کار فروش موفق شوید، باید محصولاتان را دوست
بدارید و از کاری که برای رفع نیاز مشتری شتریان می تواند بکند
لذت برید. برای این کار کفایت بدانید در فروش چگونه کالایی از
دخترت طرح دارید و به کدام مورد اشتیاق دارید. از آنجایی که
اشتیاق نامناسب است که از درون نشأت می گیرد، تنها زمانی این
اشتیاق برور داده می شود که کاری را که در بیرون می کنید، با
آنچه در درونتال می خورد تمخانی داشته باشد. اگر به کاری که
می کنید اشتیاق نداشته باشید، کار فروش مناسب شما نیست.
فروش عشق و علاقه خود را می خراهد. باید عاشق شغل فروش
باشی تا در آن مثل الماس بدرخشی.

با آرزوی موفقیت

سر سلمان

شماره ۳۹۱